



## Unbefristete Festanstellung in Vollzeit **Key Account Manager (m/w/d)**

Seit über 30 Jahren realisiert LAN-COM-East, mit Standort Hoppegarten bei Berlin, Festverbindungen und Kommunikationsnetze über Richtfunk für Unternehmen, Kommunen & Behörden. Schnelle und zuverlässige Punkt-zu-Punkt-Verbindungen sind hierbei unsere Stärke. Wir setzen auf modernste Technologie und individuelle Lösungen nach Maß.

### Was Dich erwartet

- ▶ Betreuung & Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- ▶ Branchenübergreifende Akquise von Neugeschäft im Bereich Standortvernetzung
- ▶ Vorstellung unserer maßgeschneiderten Richtfunklösungen und Serviceleistungen
- ▶ Aufbau und Entwicklung einer klaren Akquise- und Sales-Struktur im Unternehmen
- ▶ Projektentwicklung gemeinsam mit unseren technischen Teams

### Was Du mitbringst

- ▶ 5 Jahre Erfahrung im Key Account Management – idealerweise im B2B-Bereich
- ▶ Starke Kundenorientierung und die Fähigkeit, langfristige Beziehungen aufzubauen
- ▶ Hohe Leistungs- und Ergebnisorientierung sowie unternehmerisches Denken
- ▶ Reisebereitschaft mit Schwerpunkt Deutschland
- ▶ Strukturierte Arbeitsweise und ausgeprägte Organisationsstärke
- ▶ Sehr gute Teamfähigkeit, Freundlichkeit und ein hohes Maß an Serviceorientierung

### Was wir Dir bieten

- ▶ Flexible Arbeitszeitgestaltung zur Förderung der Work-Life-Balance
- ▶ Persönliche Betreuung während der Einarbeitungsphase
- ▶ 28+ Urlaubstage
- ▶ Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- ▶ Langfristige berufliche Perspektive und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ▶ Ein motiviertes und kollegiales Team, das Teamgeist und Eigeninitiative fördert



Ansprechpartnerin  
Frau Sabine Nowagk



ab sofort



Hoppegarten



/Karriere

Sende Deine aussagekräftige Bewerbung in digitaler Form an [karriere@lan-com-east.de](mailto:karriere@lan-com-east.de). Bitte füge ein persönliches Anschreiben, einen tabellarischen Lebenslauf sowie Deine letzten Zeugnisse bei. **Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!**